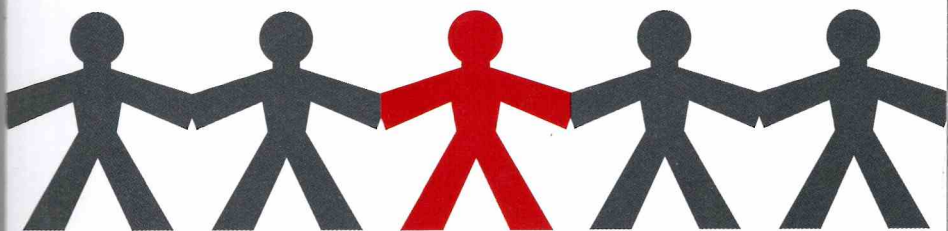


POR EL AUTOR DE *EL MONJE QUE VENDIÓ SU FERRARI*

ROBIN SHARMA

**EL LÍDER
QUE NO TENÍA
CARGO**

UNA FÁBULA MODERNA SOBRE
EL LIDERAZGO EN LA EMPRESA
Y EN LA VIDA



DEBOLSILLO *clave*

ROBIN SHARMA

El líder que no tenía cargo

Traducción de
Sonia Tapia

DEBOLSILLO

Índice

NOTA DEL AUTOR	13
1. El éxito y el liderazgo te pertenecen por derecho	15
2. Mi encuentro con un mentor de liderazgo	23
3. El triste precio de la mediocridad y la espectacular recompensa del liderazgo	49
4. La primera conversación de liderazgo: No hace falta tener un cargo para ser líder	69
5. La segunda conversación de liderazgo: Las épocas turbulentas crean grandes líderes	123
6. La tercera conversación de liderazgo: Cuanto más profundas sean tus relaciones, más fuerte será tu liderazgo	175
7. La cuarta conversación de liderazgo: Para ser un gran líder, primero hay que ser una gran persona	211

Nota del autor

El libro que tienes en las manos es el resultado de casi quince años de trabajo como formador de liderazgo en muchas de las empresas que aparecen en la lista Fortune 500, entre ellas Microsoft, GE, Nike, FedEx e IBM, además de en organizaciones como la Universidad de Yale, la Cruz Roja Americana y la Young Presidents Organization. Aplicando el sistema de liderazgo que enseño en este libro obtendrás unos resultados espectaculares en tu trabajo y ayudarás a que tu empresa se alce a un nivel completamente nuevo en cuanto a innovación, eficacia y fidelización de los clientes. Además, experimentarás profundas mejoras en tu vida personal y en tu forma de mostrarte al mundo.

Una advertencia: el método de liderazgo que estoy a punto de compartir contigo te llegará como un relato. El héroe, Blake Davis; su inolvidable mentor, Tommy Flinn, y los cuatro extraordinarios maestros que transforman su manera de vivir y trabajar son personajes de ficción, productos de mi muy activa imaginación. Pero tanto el sistema de liderazgo, como los principios, las herramientas y las